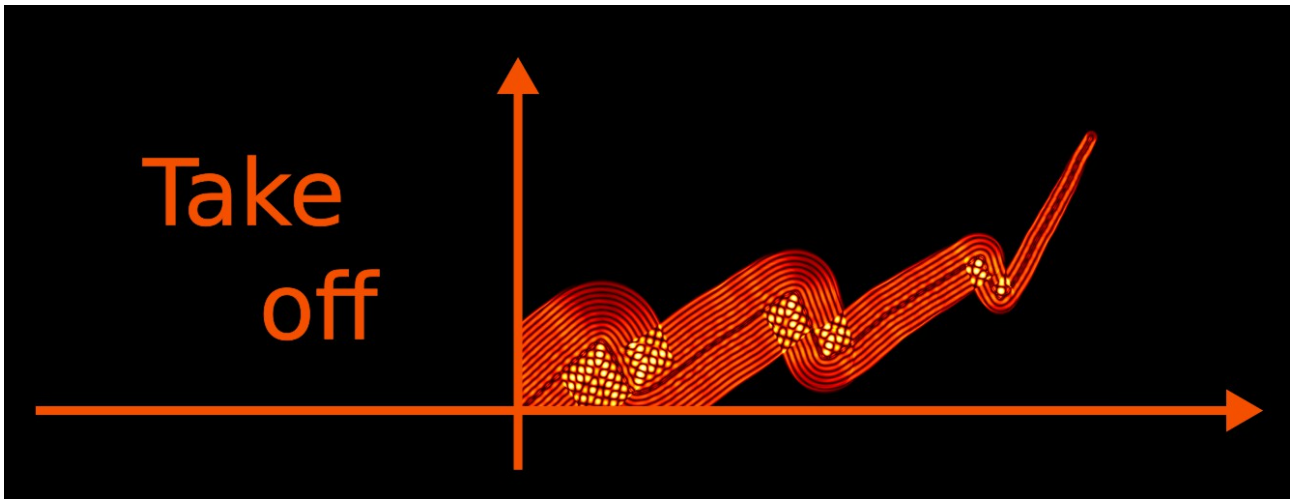

Marketing & Sales Praktikum / Einstiegsstelle

Wir sind ein Software-Startup im Nischenfeld technischer Highend-Educational Software. Als technisch ausgerichtete Gründer sind wir jetzt auf der Suche nach Kompetenz, Energie und Initative im Bereich Marketing&Sales. Haben Sie den Drive, ein Startup zum Abheben zu bringen?

Ihre Aufgaben:

-Im Kernteam eines Software Startups (technische Educational Simulations-Software für Studium und Schule) den Geschäftsaufbau vorantreiben
-Aufbau eines Marketingkonzeptes und Umsetzung desselben
-Aufbau eines Kontaktnetzes für Marketing & Sales
-Mitarbeit an der Konzeptionierung und Optimierung der Geschäftsstrategie

Ihr Profil:

-Offen und kontaktfreudig
-Interesse an Marketing sowie vorhandenes Know-How in diesem Bereich
-Eigenständige Arbeitsweise und Eigeninitiative
-Kreativität
-Energie und Arbeitseifer: „Getting things done“-Einstellung
-Überzeugungsfähigkeit in Wort und Schrift, Verhandlungsgeschick
-Strategisches Denken
ferner:
-Technisches Interesse (moderne Technologien, Physik, etc..)
-Verhandlungssicheres Englisch notwendig, weitere verhandlungssichere Sprachen vorteilhaft
-Reisefreudigkeit

Vorerst befristete Arbeit (bspw. im Rahmen eines Praktikums), bei Erfolg später uneingeschränkte Aufnahme in das Kernteam des Unternehmens. Bei Erfolg ergeben sich uneingeschränkte Entwicklungsmöglichkeiten. Rahmenbedingungen können individuell vereinbart werden.
Standort: Nähe München.

Interessiert?

Senden Sie Ihre Hintergrundinformation (CV, belegte Kurse, Nebenprojekte/Interessen/Hobbies)
per Email an: mauno.schelb@algorizk.com
oder rufen Sie direkt an unter: 0163/6832382